

Passion meets packaging process | EMKON automation GmbH

Werden Sie Teil von EMKON! Seit über 20 Jahren entwickeln wir bei EMKON Sondermaschinen und bauen hocheffiziente Verpackungsmaschinen für internationale Kunden aus der Genussmittelbranche, insbesondere der Tabakindustrie. EMKON ist Teil der OPTIMA packaging group, einem starken, international tätigen Unternehmen mit weltweit 20 Standorten und über 3.000 Spezialisten.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Sales Manager/ Technischer Vertrieb im Außendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für den Vertrieb des EMKON-Portfolios für komplexe Verpackungsmaschinen und generieren Anfragen für die Entwicklung von Sondermaschinen
- Ihr Fokus liegt auf der Akquise von Neukunden im Außendienst (national & Europa)
- Sie bauen strategische und nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf
- Sie haben unseren Zielmarkt Genussmittel/ Tabak im Blick, führen Marktanalysen durch und erarbeiten gemeinsam mit ihren Teamkollegen passende Vertriebsstrategien
- Sie erstellen und halten Präsentationen vor nationalen und internationalen Kunden
- Sie planen und nutzen Messeauftritte sowie andere Events, um Interessenten & Kunden persönlich zu treffen
- Sie übernehmen das Angebotsmanagement vom Erstkontakt bis zur Auftragserteilung bzw. interner Projektübergabe, dabei werden Sie bei der Angebotserstellung vom Vertriebsinnendienst unterstützt
- Sie arbeiten eng mit der Projektierung, dem Service und anderen Fachabteilungen zusammen
- Sie dokumentieren Ihre Kundenkontakte und Gesprächsergebnisse in unserem CRM-System

Ihr Profil:

- Sie bringen mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern mit, idealerweise im Verpackungs- und/oder Sondermaschinenbau
- Sie haben ein technisches Studium oder eine Ausbildung absolviert (z.B. Maschinenbau, Mechatronik, Wirtschaftsingenieurwesen) und gutes kaufmännisches Verständnis
- Sie denken analytisch, um sich in die Bedarfe unserer Kunden einzuarbeiten und sind in der Lage komplexe Zusammenhänge zu bearbeiten
- Sie sind kommunikationsstark und bringen eine hohe Eigeninitiative mit
- Ihr Auftreten ist souverän und professionell
- Erste Erfahrungen in der Arbeit mit einem CRM-System sind wünschenswert (z.B. Hubspot)
- Sie haben sehr gute Deutschkenntnisse und verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie idealerweise Kenntnisse einer weiteren Fremdsprache
- Sie haben einen PKW-Führerschein und eine hohe Reisebereitschaft (60-75%)

Eine typische Arbeitswoche in dieser Position gestaltet sich so, dass Sie für durchschnittlich 3 Tage die Woche im Außendienst bei Interessenten & Kunden unterwegs sind und mindestens einen Tag die Woche an unserem Standort in Kirchlinteln arbeiten sowie optional einen weiteren Tag im Home Office sind.

Ihre Perspektive:

- Familiäre Atmosphäre im internationalen Konzern
- Herausfordernde Tätigkeiten in einem professionellen Umfeld
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten durch kontinuierliches Wachstum der Unternehmensgruppe
- Sichere Arbeitsplätze
- Leistungsorientierte Vergütung
- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Umfangreiche Schulungsmaßnahmen

Kontakt:

EMKON automation GmbH
Frau Carmen Koopmann
Bahnhofstraße 8a
27308 Kirchlinteln
karriere@emkon-automation.com

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung inklusive Gehaltswunsch!